



Pierre LE MAITRE

Est diplômé de l'EAP – **Ecole Européenne des Affaires** (1983) où il a suivi un programme de formation au management européen dans 3 pays : France, Grande-Bretagne et Allemagne. Il maîtrise ces trois langues et bénéficie d'un état d'esprit franchement international !

Il met à disposition des entreprises, son expertise reconnue en commerce international, construite sur une expérience en commercial et marketing internationaux de près de 25 ans, acquise auprès de grandes entreprises de hautes technologies.

Avant de rejoindre le groupe d'experts www.formation-negociation.com, il consacre plus de 15 ans de son expérience en qualité de manager et de « développeur international » au sein de grandes entreprises et organisations françaises et européennes (Intertechnique, Siemens-Nixdorf, EDF, Dassault AT...).

Il y a près de 15 ans, il décide parallèlement de créer et de développer sa propre activité de conseil et de formation à l'international, auprès de grands comptes et de PME / PMI. Il se concentre aujourd'hui sur deux domaines d'intervention : management du développement international (basé sur l'utilisation de méthodologies CRM) et négociation de contrats internationaux.

Parmi ses références de conseil : Groupe Veritas, Bouygues Télécom, Compaq, Dassault Electronique, Dell, EADS, Fujitsu, GDF, GIAT Industries, Johnson Controls, Matradatavision, Microsoft (France, Europe de l'Est, Afrique du Nord, Afrique du Sud, Proche et Moyen-Orient), Pêchiney, Renault, Schlumberger, Sony France, Sun Microsystems France, Thomson, Unisys...

En parallèle, Pierre LE MAITRE enseigne dans de grandes écoles de commerce, des universités et centres de formation professionnelle, et rédige actuellement un ouvrage de référence, qui proposera une méthodologie de négociation des contrats internationaux.

Il développe également des études de cas commercialisées par la CENTRALE des CAS (service de la **Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris**) pour le compte de l'ESCE, **Ecole Supérieure du Commerce International**, où il dirige un programme de spécialisation à la négociation de contrats internationaux en 4^{ème} année.

Contact mail : pierre-lemaitre@formation-negociation.com

Gsm : +33(0)6 20 76 02 79